1. **GIỚI THIỆU:**

\_ Được thành lập từ những năm 2012 với dịch vụ phân phối và quản lý bất động sản tại khu Nam Sài Gòn, trong 5 năm qua Golden Land đã từng bước, từng bước phát triển vững chắc trên con đường định hướng của mình. Đặc biệt từ năm 2015, Golden Land đã mở chi nhánh thứ 2 tại quận Bình Thạnh để đầu tư và phân phối các dự án tại khu Đông Sài Gòn. Golden Land đặt mục tiêu trở thành một trong ba công ty Bất động sản hàng đầu Việt Nam về phân phối vào năm 2019.

\_ Hiện nay, chúng tôi tự hào là đơn vị tại Việt Nam phân phối độc quyền nhiều dự án căn hộ, biệt thự cao cấp tại Việt Nam nói chung và Thành phố Hồ chí minh nói riêng. Trong năm 2017, chúng tôi tiếp tục là đối tác chiến lược với các chủ đầu tư lớn trong vào ngoài nước như: VinCity của Tập đoàn Vingroup, Lancaster Lincoln của tập đoàn Trung Thủy, Xi Grand Court của của tập đoàn Phú Sơn Thuận…Bên cạnh đó, công tác phát triển nguồn nhân lực là một trong những hoạt động trọng tâm trong chiến lược phát triển của Golden Land.

\_ Tại đây, tập thể cán bộ nhân viên Golden Land được làm việc trong môi trường năng động, chuyên nghiệp, được đào tạo chuyên môn cùng với đó là cơ hội thăng tiến rộng mở cho mọi thành viên của công ty.

1. **LIÊN LẠC:**

**CÔNG TY CỔ PHẦN ĐẦU TƯ BẤT ĐỘNG SẢN GOLDEN LAND**

-Chi nhánh 1: Số 54 Nguyễn Hoàng, Quận 2, TP Hồ Chí Minh  
-Chi nhánh 2: Tầng 4 Vincom Thảo Điền Quận 2, TP Hồ Chí Minh

Email: [lecongbinh90@gmail.com](mailto:lecongbinh90@gmail.com)

Số điện thoại: 0938.146.032

1. **THÔNG TIN TUYỂN DỤNG:**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **VỊ TRÍ** | **THỜI GIAN** | **SỐ  LƯỢNG** | **MÔ TẢ CÔNG VIỆC** | **YÊU CẦU** |
| Nhân viên Kinh Doanh | 2 tháng | 10 | [-Cung cấp, tư vấn đầy đủ và chính xác thông tin sản phẩm đáp ứng nhu cầu khách hàng -Chăm sóc, duy trì mối quan hệ với khách hàng hiện có và phát triển khách hàng mục tiêu -Phát triển mối quan hệ khách hàng và kênh khách hàng mới -Cập nhật kiến thức sản phẩm và nâng cao kỹ năng bán hàng -Chăm sóc khách hàng theo chương trình chung của công ty -Giới thiệu khách hàng tham quan nhà mẫu -Những công việc khác theo sự phân công của quản lý trực tiếp.](http://mywork.com.vn/tuyen-dung/63/tu-van.html) | -Sinh viên năm cuối các trường Đại học / Cao đẳng / Trung cấp  -Có ý chí vươn lên -Nhanh nhẹn, trung thực, ham học hỏi và cầu tiến -Có kỹ năng gọi điện thoại và nghe điện thoại tốt (không nói ngọng và nói lắp)  -Có kỹ năng giao tiếp tốt. -Có phương tiện đi lại -Có định hướng phát triển sự nghiệp trong lĩnh vực kinh doanh \*\*Do nhu cầu Công ty đang cần tuyển gấp nên sẽ ưu tiên những ứng viên nộp hồ sơ sớm. |

1. **QUYỀN LỢI**

- Được đào tạo kỹ năng chuyên môn khi chưa có kinh nghiệm;  
- Được đào tạo nâng cao và có cơ hội thăng tiến trong nghề nghiệp